

24 julio 2026

Presentación de resultados

6M 2026



24 julio 2026



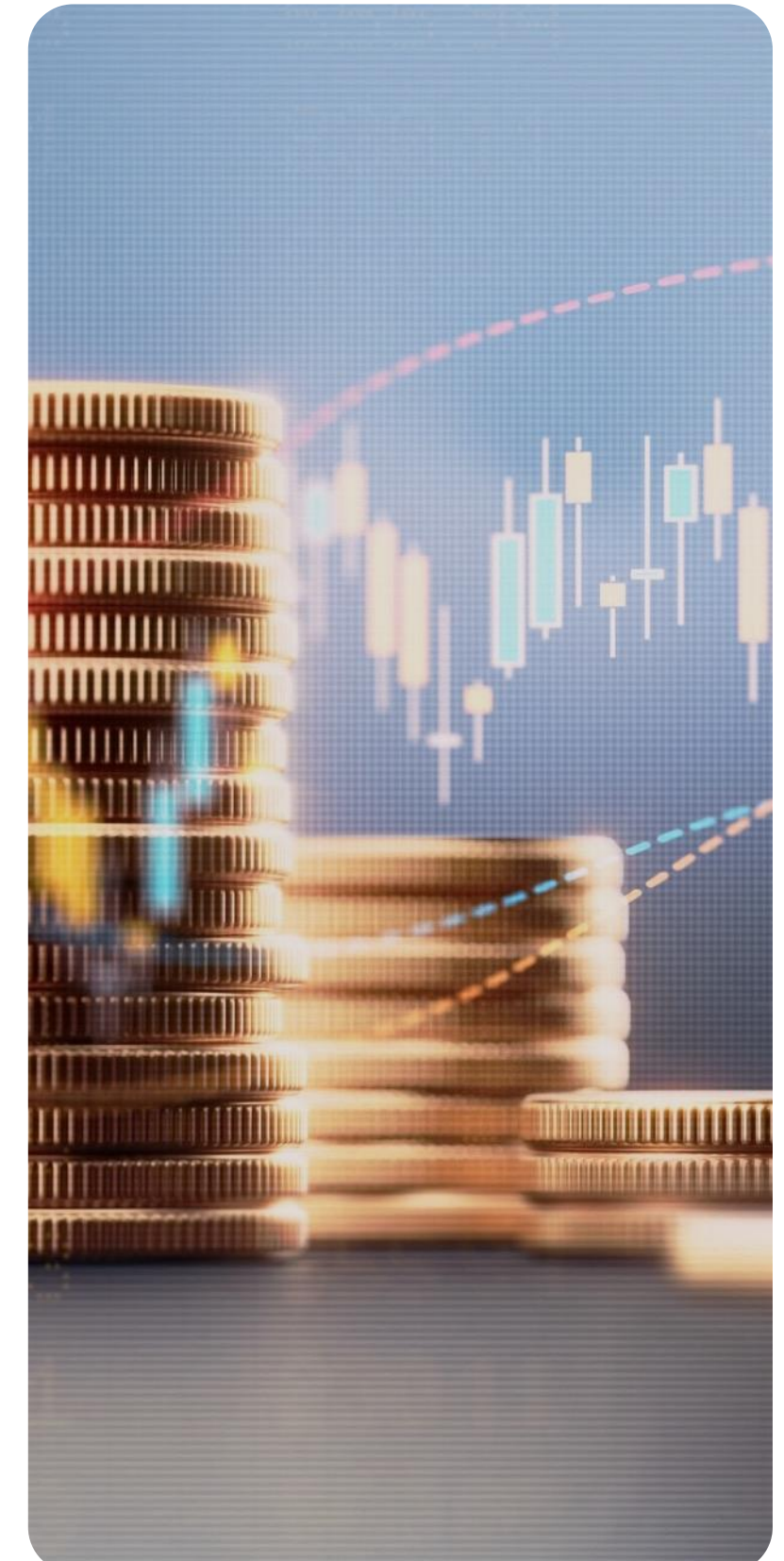
Presentación de resultados

6M 2026

Antonio Huertas

Presidente y CEO de Mapfre

Resultados sólidos y crecientes



Impulsa el **crecimiento**

- **Refuerza el liderazgo** en Massachusetts
- Contribuye a los **objetivos estratégicos** de crecimiento

1

Genera **rentabilidad**

- **Incrementa el beneficio** por acción
- **Aporta sinergias** de costes y capital

2

Acelera la **innovación**

- **Mayores inversiones** en analítica de datos y tecnología
- **Mayor capacidad** para atraer y retener talento

3

Crea valor para los stakeholders

- **Accionistas**
- **Agentes**
- **Clientes**
- **Empleados**

4

24 julio 2026



Presentación de resultados

6M 2026

José Luis Jiménez

Director general financiero de Mapfre (CFO)

Principales magnitudes

Ingresos

19.008

+1,5%

Beneficio neto

624

+9,4%

Primas

16.127

+1,1%

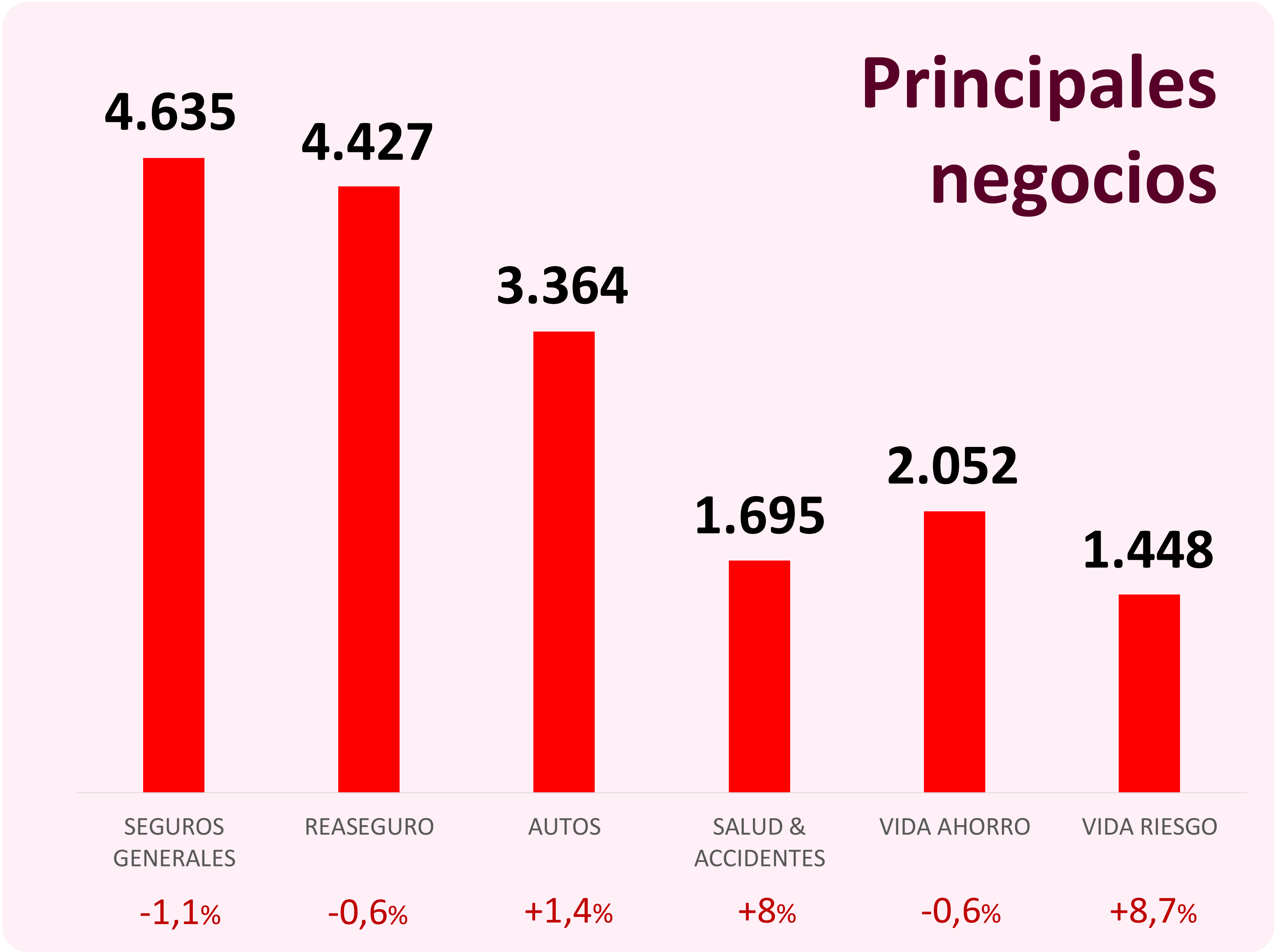
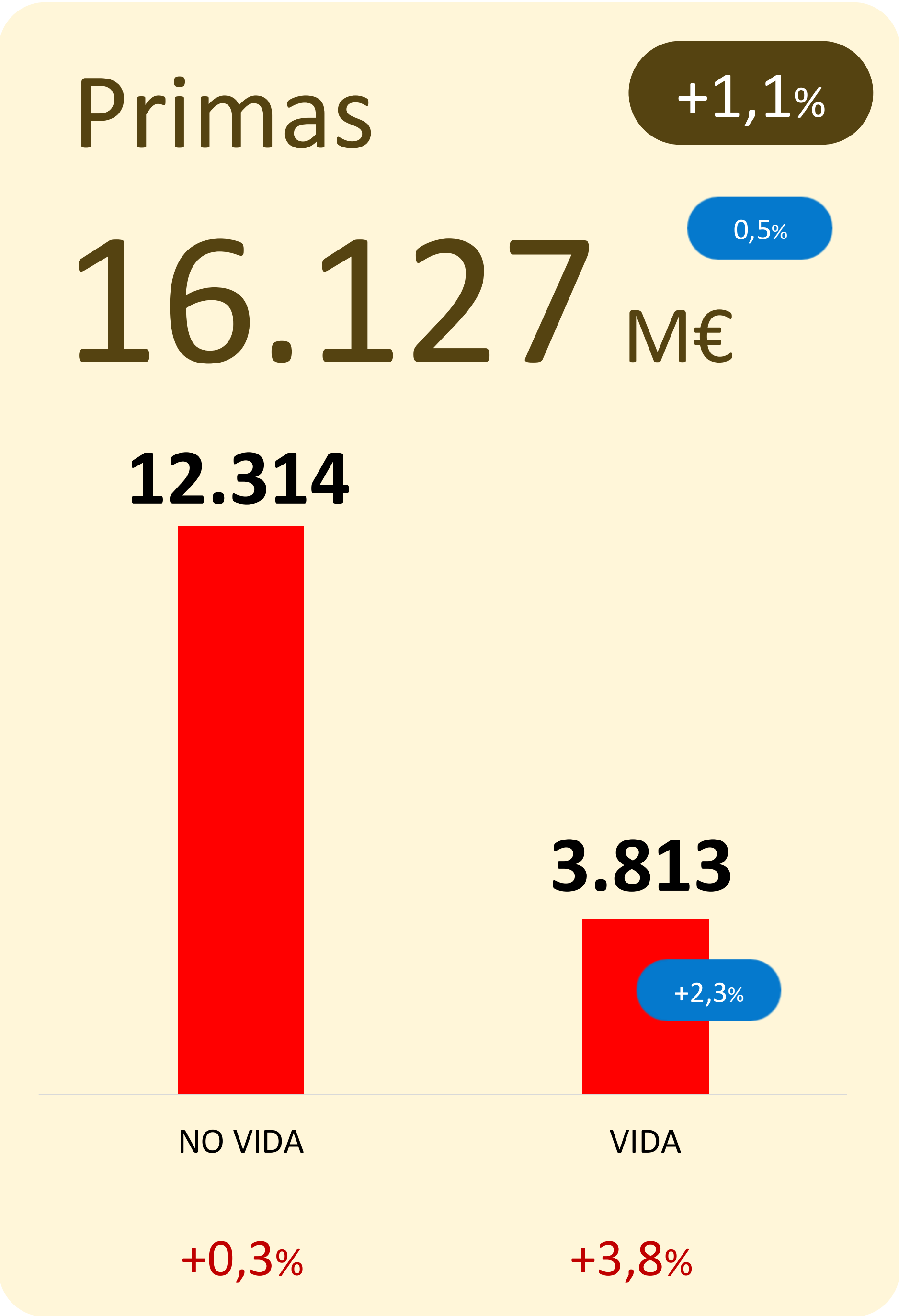
Ratio combinado

No vida

92,8%

-0,3 p.p.





Primas y beneficios por unidades de negocio

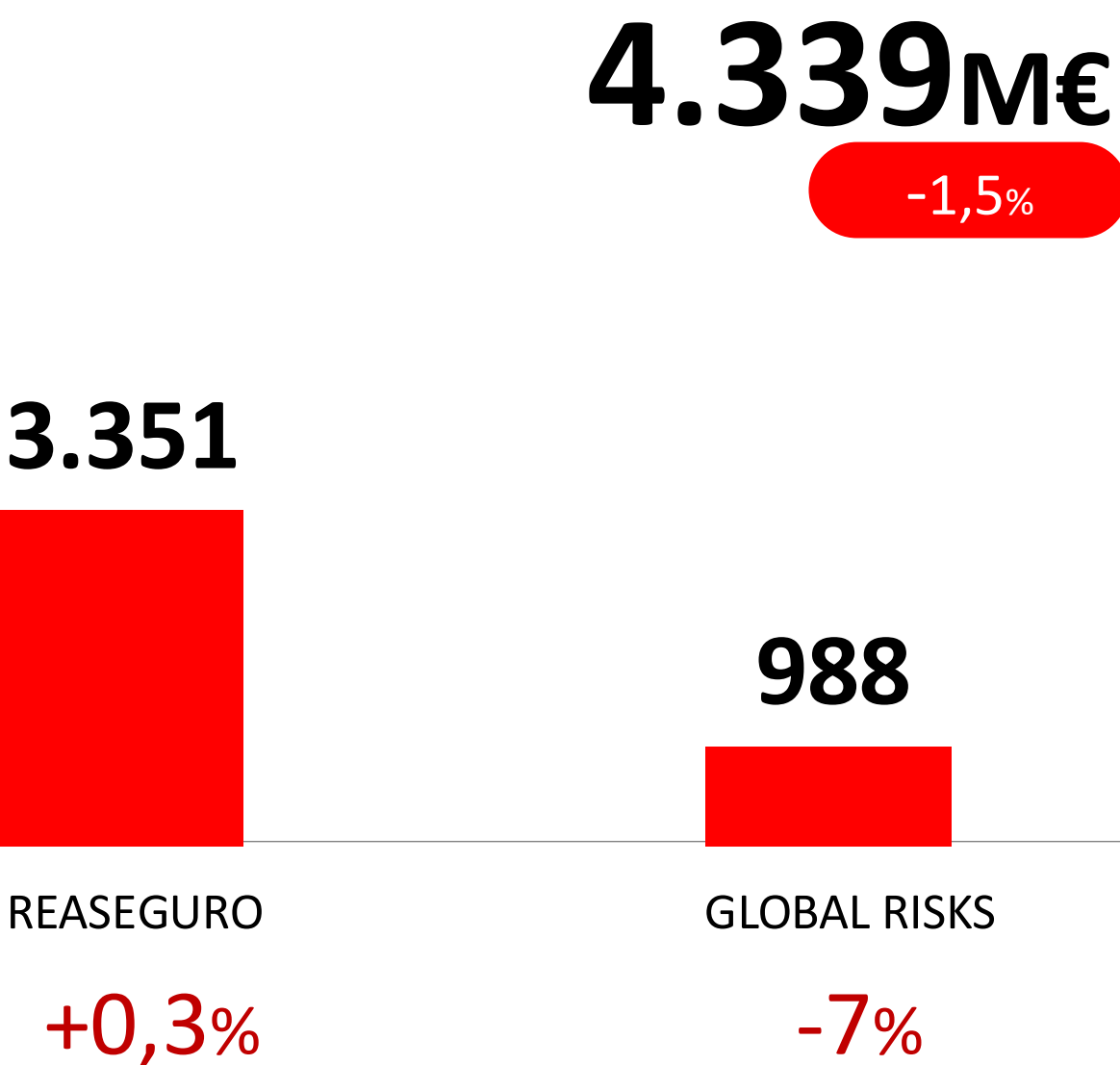
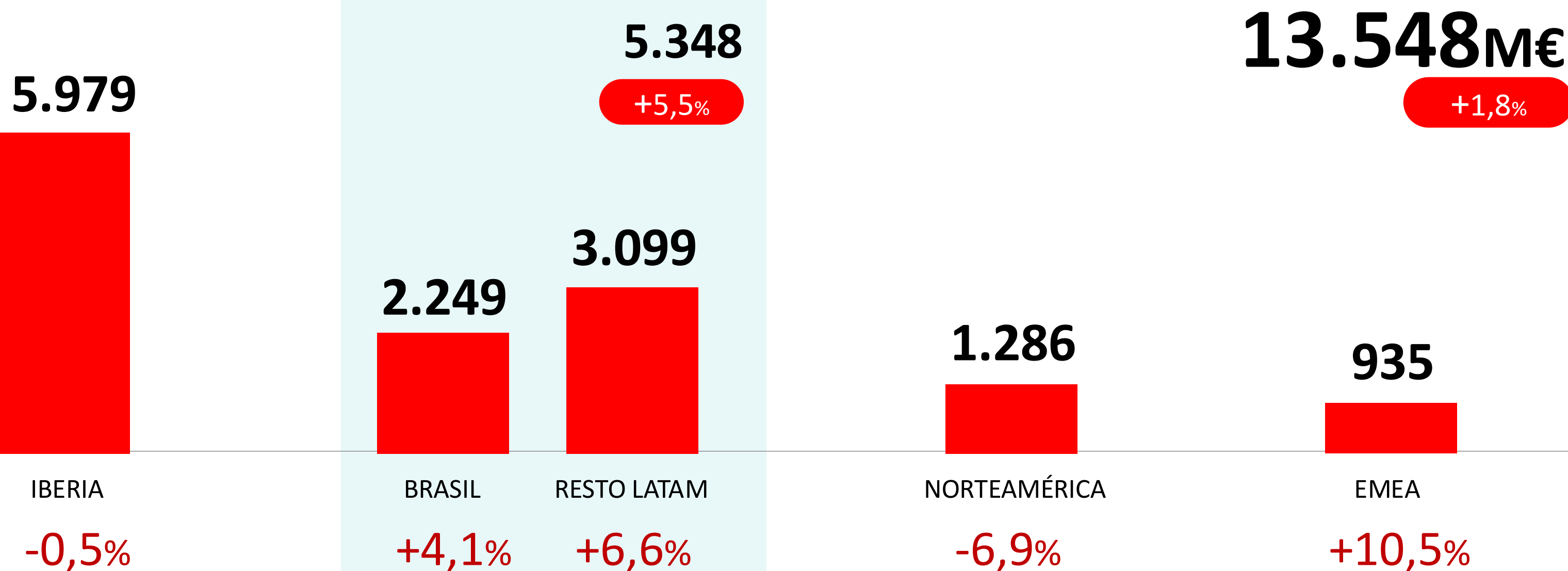


PRIMAS

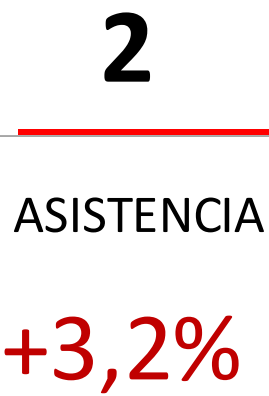
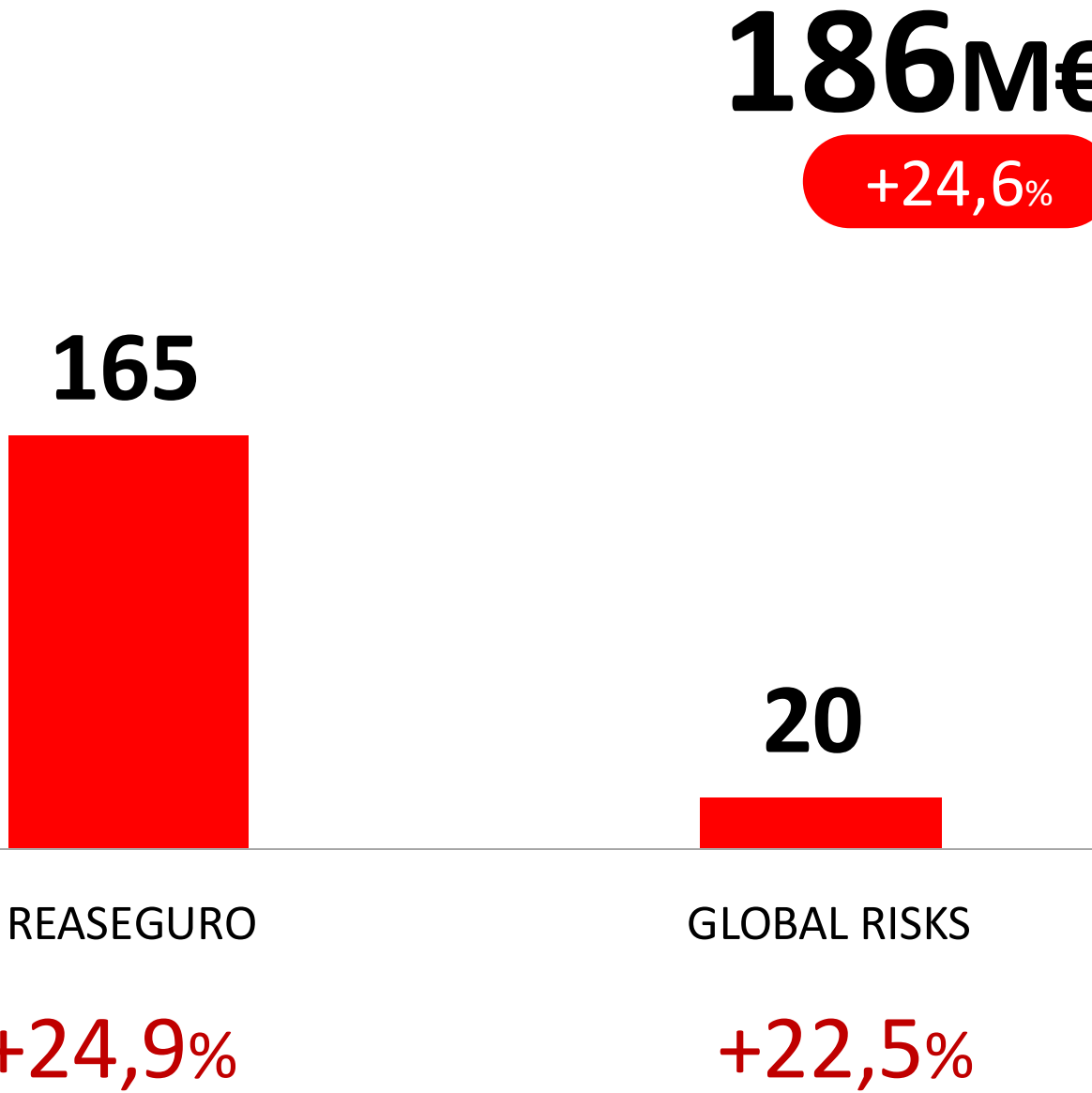
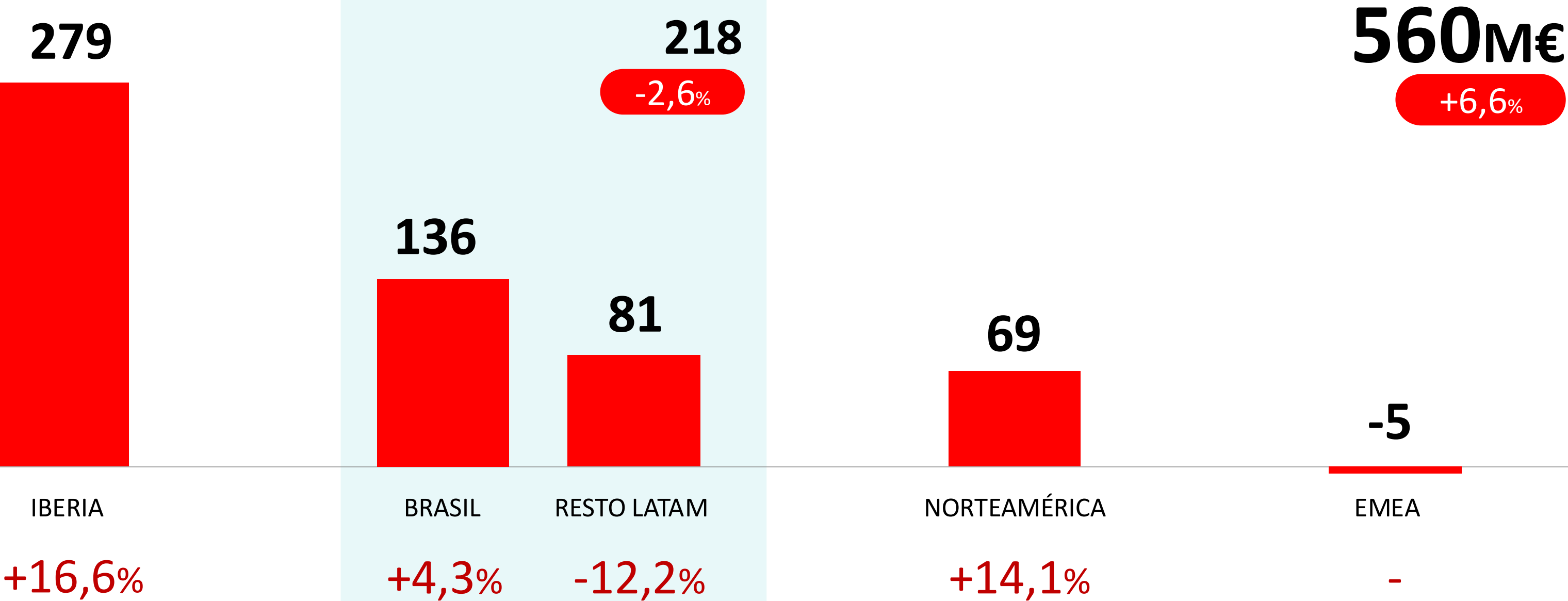
Seguros

Mapfre Re

Asistencia
MAWDY



BENEFICIOS



Latam

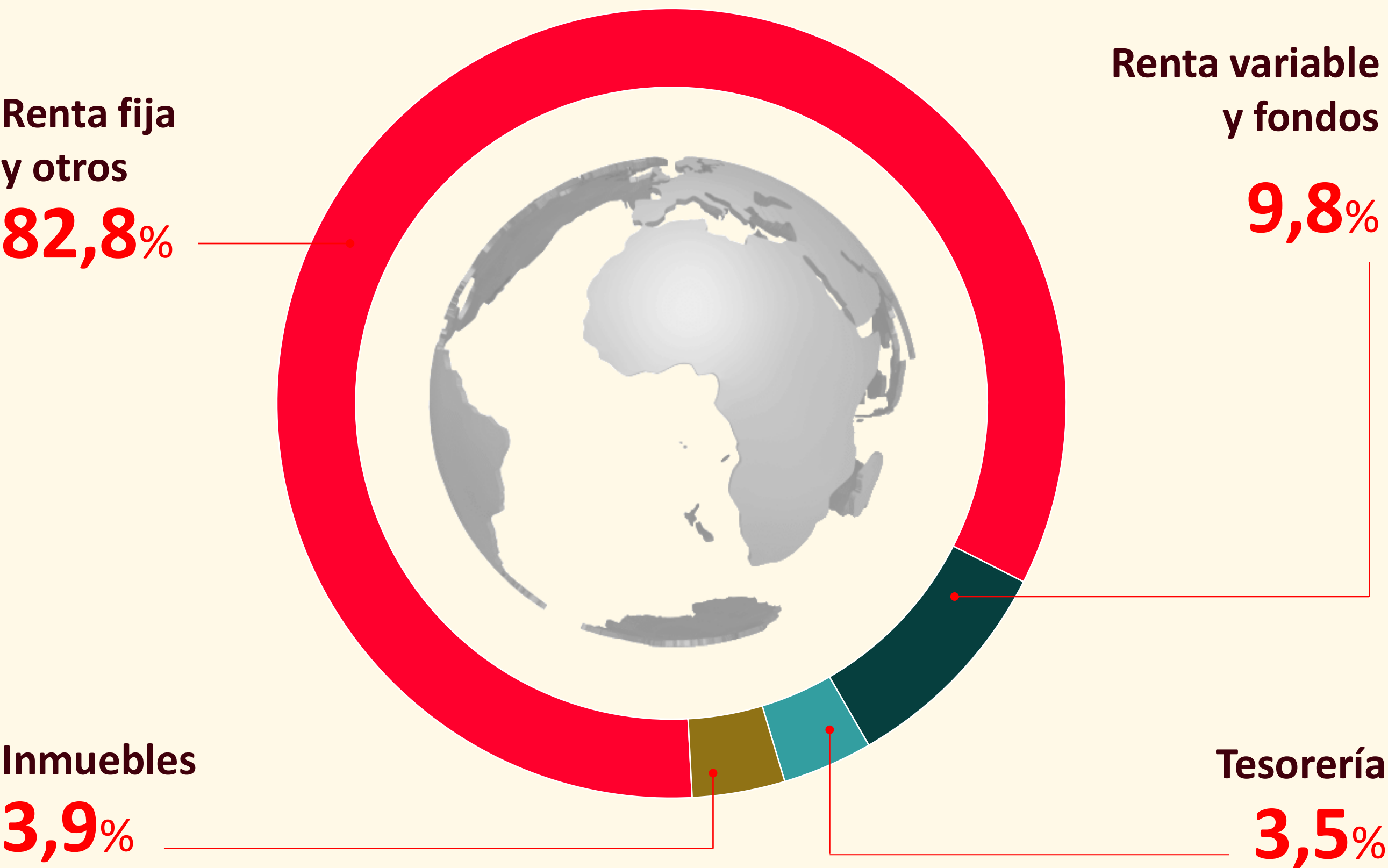
Millones de euros. / Datos sin ajustes de consolidación.
*Ingresos operativos (primas emitidas y aceptadas y otros ingresos)

Inversiones y tesorería - 6M 2026

Cartera de inversiones

51.029M€ +5,5%

Distribución de los activos*



Renta fija 35.142

Deuda pública 23.920

España	8.701
Resto de Europa	5.382
Estados Unidos	1.748
Brasil	3.191
Otros países Latinoamérica	4.146
Otros mercados	752

Deuda corporativa 11.222

Activos fuera de balance

Fondos de pensiones	8.032	+6,6%
Fondos de inversión y otros	11.109	+26,4%

Millones de euros.
*Distribución de pesos sobre la cartera de inversiones sin tener en cuenta Unit Linked.

Ratios Combinados

	6M 2025	6M 2026	
Ratio No Vida	93,1%	92,8%	-0,3 p.p.
Seguros Generales	81,2%	81,1%	-0,1 p.p.
Autos	99,6%	98,4%	-1,2 p.p.
Salud y Accidentes	95,8%	97,9%	+2,1 p.p.
Ratio Vida Riesgo	84,1%	87,9%	+3,8 p.p.

Información de regiones y unidades

	Ratio Combinado No Vida	
	Junio 2025	Junio 2026
Iberia	96,0%	93,7%
Brasil	72,3%	73,8%
Resto Latam	95,1%	99,1%
Total Latam	83,0%	86,1%
Norteamérica	96,5%	94,6%
Emea	107,5%	107,4%
Total Seguros	92,3%	92,0%
Negocio Reaseguro	96,1%	95,5%
Negocio Global Risks	92,7%	90,5%
Total Mapfre Re	95,9%	95,2%
Asistencia (MAWDY)	92,2%	92,4%

ROE (Principales mercados/Unidades)

Junio 2026

Iberia	14,6%
Total Latam	14,1%
Brasil	25,1%
Total Mapfre Re	15,6%
Total Grupo	12,5% +13,4%*

* Sin el impacto en resultado de 79M€ del deterioro parcial del fondo de comercio en México y de la cancelación de activos por impuestos diferidos en Italia y Alemania contabilizados en el tercer trimestre de 2025.

206,8%

Ratio de solvencia II*

*Datos a marzo de 2026.

Normas Contables NIIF 17&9 - 6M 2026



Indicador (Contabilidad Local Homogeneizada / NIIF17&9)	Contabilidad Local Homogeneizada			NIIF17&9		
	6M 2025	6M 2026	Δ%	6M 2025	6M 2026	Δ%
Primas	15.947	16.127	1,1%	-	-	-
Ingresos del Servicio del Seguro*	-	-	-	13.165	13.622	3,5%
Ratio Combinado	93,1%	92,8%	-0,3 p.p.	91,1%	90,4%	-0,7 p.p.
Resultado Neto	570	624	9,4%	596	646	8,4%
	12M 2025	6M 2026	Δ%	12M 2025	6M 2026	Δ%
Fondos Propios	8.960	9.592	7,1%	9.410	10.035	6,6%
Margen del Servicio Contractual (CSM)				2.600	2.576	-0,9%
ROE	12,4%	12,5%	+0,2 p.p.	12,4%	12,4%	-

Datos en millones de euros.
*Incluyen ingresos del seguro y del reaseguro aceptado.

Estructura de financiación

Financiada mediante

700M€
de deuda Tier 2

500M€
de deuda sénior

y el importe restante mediante deuda bancaria

Una financiación puente (**bridge facility**)
aportará **certidumbre y flexibilidad** en la
financiación hasta la emisión
de los bonos

Impacto aproximado
de 10 p.p.¹ en el ratio
de Solvencia II y
de 7 p.p.² en el
apalancamiento



Mapfre no prevé **impacto** en
las calificaciones crediticias
(ratings)



¹ Impacto basado en las últimas cifras de solvencia reportadas por Mapfre y Safety Insurance.

² Ratio de apalancamiento basado en las cifras a 30 de junio de 2026: **Deuda financiera / (Patrimonio neto total + Deuda financiera)** donde la **deuda financiera** = deuda subordinada + deuda sénior + deuda con entidades de crédito.

24 julio 2026



Adquisición de Safety Insurance

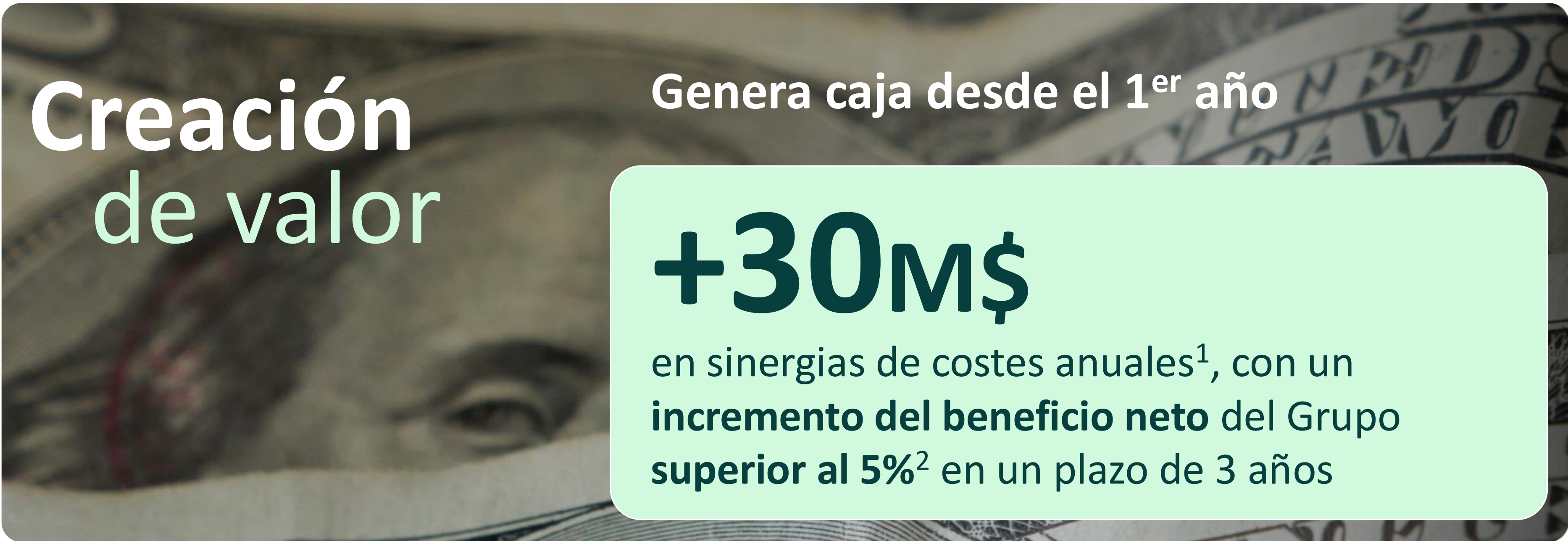
Jaime Tamayo

CEO de Mapfre USA



Sentido estratégico

- Aseguradora con una **sólida trayectoria** y una **fuerte presencia** en el canal de agentes
- **Aumenta el liderazgo** hasta una cuota:
25% Automóviles **17% Hogar**
- **Ampliación de escala** en un mercado maduro y con una **moneda sólida**



Creación de valor

Genera caja desde el 1^{er} año

+30M\$

en sinergias de costes anuales¹, con un **incremento del beneficio neto** del Grupo superior al 5%² en un plazo de 3 años

Términos y estructura

de la transacción



105\$ por acción

- de Safety Insurance en efectivo, lo que implica una valoración de los fondos propios de 1.542 M\$ (1.352M€ al tipo de cambio actual)
- Fusión con una sociedad de nueva creación, **propiedad al 100% de Mapfre**
- Se espera **completar la operación** en el **1^{er} trimestre de 2027**

¹ Ejecución anualizada antes de impuestos.

² Incluyendo las sinergias identificadas.

Beneficio

624_{M€}

+9,4%

**Crece la rentabilidad
del grupo**

Perspectivas positivas pese a
las incertidumbres

Modelo de negocio
**diversificado
y resiliente**

Safety Insurance:
crecimiento rentable, disciplinado y
coherente
con nuestra estrategia

24 julio 2026

Presentación de resultados

6M 2026